

Trening

Pogajanja v nabavi

KDAJ: 1. februar 2024, ob 9.uri

KJE: Danfoss Trata, Ulica Jožeta Jame 16, 1210 Ljubljana - Šentvid

Namen treninga je osvojiti pogajalske veščine in taktike v nabavnih pogajanjih ter učinkovito reševanje zahtevnih situacij s strankami. **V okviru strateškega pridobivanja virov bi morala biti cilj pogajanj doseči obojestransko sprejemljiv rezultat.** Pogajanje je združljiv argument med enakovrednimi stranmi o določenih okoliščinah z namenom, da se ustvari **prostovoljna, poenotena in pravna ureditev, ki je ugodna za vse vpletene strani, sprejeta in zaznana kot poštena.**

ampak...

Pogajanja so tudi možnost in umetnost, da navidezno nemogoče postane mogoče.

Na treningu se bomo poglobili in praktično spoznali proces pogajanj, razdeljen na:

- Razvoj pogajalske strategije
- Priprave na pogajanja
- Izvedba pogajanj
- Spremljanje rezultatov pogajanj
- Dajanje povratnih informacij

Trening bo trajal 8 šolskih ur.

Cilj treninga je usvojiti in izboljšati pogajalske veščine, kar povečuje poslovni izplen in izboljšuje komunikacijo s strankami ali drugimi ciljnimi skupinami, povečati kvaliteto izvedbe zahtevnih situacij, kar prinaša večje zadovoljstvo vpletenih, osvojiti aktivni pristop v pogajanjih in sposobnost prilagajanja v različnih situacijah.

Trening bo vodila **Marina Lindič.**

Prijave na spletni strani Zdrúženja nabavnikov Slovenije sprejemamo **do 29. januarja 2024** na povezavi [Trening pogajanj | Zdrúženje nabavnikov Slovenije \(zns-zdruzenje.si\)](https://www.zns-zdruzenje.si)

*** **Število mest je omejeno.**

Lepo vabljeni.

Predsednik Stokovnega sveta ZNS:
Srečko Bukovec

Predsednica ZNS:
Marina Lindič

