

Teden nabavnega managementa

13. – 17. november 2023

IEDC-Poslovna šola Bled



A School with a View



Obraavnane teme

- **Strategic Supply Chain Management (Strateški upravljanje dobavne verige)**
 - Supply chain trends in 2023 (Trendi v dobavni verigi v letu 2023)
 - Procurement organization and processes (Organizacija in procesi nabave)
 - Key tools for costs and risk management in Procurement (Ključna orodja za obvladovanje stroškov in tveganj v nabavi)
- **Key Category Management (Upravljanje ključnih kategorij)**
 - Needs (Potrebe)
 - Supply Markets (Dobavni trgi)
 - Category Strategy and Procurement Levers (Strategija kategorij in vzodi nabave)
 - Formulation of the Strategy (Oblikovanje strategije)
- **Supplier Relationship Management (Upravljanje odnosov z dobavitelji)**
 - Why and with whom (Zakaj in s kom)
 - Buyer/supplier interface (Vmesnik kupec/dobavitelj)
 - Role of Key supplier manager (Vloga vodje ključnih dobaviteljev)
- **5th Generation Purchasing (Nabava 5. generacije)**
 - The evolution of procurement (Razvoj nabave)
 - Tactical and agile procurement (Taktična in agilna nabava)
 - Collaborative and innovative procurement (Sodelovala in inovativna nabava)
 - Becoming procurement leaders and a learning organization (Voditelji nabave in učeča se organizacija)
 - Transforming of the procurement (Preoblikovanje nabave)

O predavatelju: Francois Dousset, EIPM

François Dousset je predavatelj na EIPM (European Institute for Purchasing Management). Začel je kot nabavnik in nato postal direktor nabave v avtomobilski, farmacevtski in telekomunikacijski industriji. Večinoma se osredotoča na strategijo nabave in strategije kategorij. Osredotoča se predvsem na odnose sodelovanja z dobavitelji, inovacije v nabavi in strateška pogajanja. Je tudi strokovnjak za osebno vodenje v okviru funkcije nabave, vodenje nabave v celotnem podjetju na splošno in upravljanje sprememb v okviru organizacijske transformacije.

V zadnjih 10 letih je izvajal konference, usposabljanja in coaching po vsem svetu za podjetja v različnih panogah, kot so bančništvo, avtomobilska industrija, kemična industrija, energetika, prehrana, nafta in plin, farmacija, telekomunikacije, vključno z ALSTOM, ARAYMOND, AUTOLIV, AVRIL, AXA, BARILLA, BAYER, BESIX, BIOMERIEUX, BOMBARDIER, COCA COLA EUROPEAN PARTNERS, E.ON, EIFFAGE, ENEL, FORVIA, FERRARI, FERRERO, LACOSTE, LEGRAND, L'OREAL, LVMH, MBDA, MICHELIN, NAVAL GROUP, NEXANS, PIRELLI, PSA, SABIC, Saint-Gobain, SANOFI, SCHLUMBERGER, SCHNEIDER, SEB, SKF, SOLVAY, SUEZ, TOTAL, THALES, UNILEVER, VODAFONE, VOLVO...



Prijava in kotizacija



A School with a View

- Program se izvaja v angleškem jeziku po urniku od 9:00 do 17:00 na IEDC-Poslovni šoli Bled.
- Kotizacija 2.850 EUR + VAT za zgodnje prijave do 30. oktobra 2023. Cena vključuje učno gradivo, odmore in kosilo.
- [Application link](#)